

## iM Global Partner refuerza su negocio en la región EMEA con tres nuevos nombramientos



*De izquierda a derecha, Simon Frey, director de Distribución en Suiza; Julien Froger, Managing Director Distribution para EMEA; y David Barfoot, jefe de Ventas en el Reino Unido.*

- Simon Frey se une a iM Global Partner como director de Distribución en Suiza
- Julien Froger ha sido nombrado para el cargo de Managing Director Distribution para EMEA
- David Barfoot se une a la gestora para ocupar el puesto de jefe de Ventas en el Reino Unido

iM Global Partner expande su negocio en EMEA gracias al nombramiento de Simon Frey para el cargo de director de Distribución en Suiza, y la promoción interna de Julien Froger, quien será el nuevo Managing Director Distribution para toda la región.

Simon Frey llega a iM Global Partner procedente de Swiss Rock Asset Management, donde desempeñaba el cargo de jefe de ventas y relaciones con los clientes. Desde la firma destacan que Frey es un experimentado gestor de desarrollo del negocio especialista en el sector financiero y también ha trabajado en Mirabaud Asset Management, Morgan Stanley Investment Management y Complementa Investment-Controlling.

“iM Global Partner ha protagonizado un crecimiento sumamente impresionante desde su constitución gracias al establecimiento de alianzas a largo plazo con las mejores gestoras de activos. Suiza es un mercado muy importante para nosotros. Es uno de los lugares más competitivos del mundo para la gestión de activos y los clientes se muestran muy receptivos con nuestro modelo de negocio. Simon será fundamental para el servicio a nuestros clientes actuales y la expansión de nuestro negocio”, ha destacado Jamie Hammond, consejero delegado adjunto y responsable de Distribución para la región EMEA.

Por su parte, Simon Frey, director de Distribución en Suiza, ha comentado: *“Me complacería ser parte de un equipo tan único e innovador como el de iM Global Partner. Estoy deseando presentar a los clientes soluciones de inversión innovadoras y contribuir a nuestro éxito mutuo”*.

Respecto al nuevo cargo asignado para Julien Froger, Hammond ha explicado: *“Julien llegó a iM Global Partner durante sus años de formación y ha sido fundamental ayudándonos a aumentar nuestro negocio y nuestra presencia a lo largo de la región EMEA. Julien seguirá siendo responsable de nuestras principales relaciones estratégicas y me ayudará a lograr la expansión a nuevos países en los que actualmente no tenemos una representación física”*.

Desde su cargo, Froger ha señalado su satisfacción y ha indicado: *“Nuestro negocio está evolucionando y estoy deseando poder ofrecer aún a más clientes nuestra creciente lista de soluciones excepcionales”*.

Por último, iM Global Partner ha nombrado a David Barfoot para el puesto de jefe de Ventas en el Reino Unido. Según destacan, Barfoot lleva más de 20 años trabajando en el sector de la gestión de activos como profesional de ventas. Comenzó su carrera en J.P.Morgan Asset Management, para luego fichar por Smith & Williamson y, recientemente, ha sido jefe de Ventas en Rize ETF, un proveedor de fondos cotizados temáticos del Reino Unido.

Sobre este último nombramiento Hammond, ha destacado que *“aporta a nuestra firma su vasta experiencia y conocimiento del mercado británico, que cubre todos los principales canales y será determinante para ayudarnos a materializar nuestros planes de crecimiento para el Reino Unido”*.

A sus palabras se han unido las del propio David Barfoot: *“Me ilusiona unirme a iM Global Partner, una compañía con una gestión extraordinaria y una red de socios de inversión única y eficiente. Juntos, estamos deseando mostrar todas nuestras capacidades a los inversores británicos”*.